**20xx年证券公司员工工作总结**

时间飞逝，转眼间一年的工作已接近尾声，为了更好地做好今后的工 作，总结经验、吸取教训，本人就以这年的工作小结如下：

一、 思想工作方面

俗话说：“活到老，学到老”，本人一直在各方面严格要求自己， 努力地提高自己，以便使自己更好地适应提高关于专业这方面。通过 阅读部分证券书籍，勇于解剖自己，分析自己，正视自己，提高自身 素质。

二、 工作方面

这一年，本人以吃苦耐劳的精神，有多少个夜晚都数不清的失眠, 岂止有时候忘记吃饭，时刻期待着怎么能干好工作.07年3月份，我把 超越这两个字存放到我手机显屏上，怎么使用超越这两个字眼.超越.. 每当我打开手机就能看到超越这两个字.这时候.就能联想到工作计划, 开始.一.给客户打电话.二.约客户他她们出来吃饭或者咖啡厅沟通帮 我介绍客户.三•去银行发现目标客户.因为.证券经纪人的这个职业使 我很感兴趣的职业.我下决心一定干好.后来.终于有了点点的成绩，我暗暗祈祷自记加油在加油,但又一直面临着很多竞争。因此，我在工 作中遇到了不少困难。针对这些情况，我虚心向银行员工.朋友.和.客 户帮我介绍客户，及爱人的同事的帮助。平时积极参加个场合聚会活 动，认真记录好每一个人的网电。认真提前想好要和对方说的语句、 把握好重点，积极开拓好思路，努力达成开户交流、自主探究、勇于 创新的能力。和公司的大力支持，另外，本人在搞好工作的同时，还 很注重阅读有关成功的书籍，并进行部分载录和成功经验心得。

三、 遵守纪律方面

本人严格遵守公司的各项规章制度，有事主动请假。在工作中， 尊敬领导、团结同事，能正确处理好与领导同事之间的关系。平时， 勤俭节约、任劳任怨、对人真诚、人际关系和谐融洽，从不闹无原则 的纠纷，处处以一名证券经济人的要求来规范自己的言行，毫不松懈 地培养自己的综合素质和能力。

四、 业务提高方面.

要想客户不断的赠加资金，必须提高个人学习和专业基础和分 析.08年.争取考试两门通过.明年的目标希望进入一个亿资产目标..

五、 向客户介绍长久的投资目标.是.虽然投资有风险，存银行如何？ 风险更大。通胀在使你的资产贬值，要战胜通胀，要保值、增值，必 须要投资。

如想搏成巨富，可以玩期货或金融衍生品种，可以培养公司上市， 做股票不合适。但如果想老有所依，老有所养，股票市场是个很好的 地方。

证券市场是一个理财的地方，是一个守住钱的地方。

投资为什么？赚钱、娱乐，当然，还有学习。

六、 回顾过去，展望明天，我坚信在公司领导的带领下，公司会有好 的明天。而作为我本人，本着“我是公司的一块砖，那里需要哪里搬” 的指导方针，继续在不断因为需要而搬运的过程中慢慢的磨练，最终 成长为公司真正需要的合格的复合型人才。

相信，明天会更好!