****

**办公资源**

22岁

广东省广州市

138-0013-8000

224438888@qq.com

求职意向：销售代表

**教育背景Education**

2013.9-2016.7 广州xx科技大学 市场营销（本科）

主修课程：市场营销、国际市场营销、市场调查与预测、广告学、公共关系学、国际贸易、经济数学。

获得荣誉：2013.10获国家奖学金、2012.11获三好学生称号、优秀班干部称号。

**工作经历Work Experience**

2015.9-2017.1 广州xx科技有限公司 销售代表

1. 根据公司目标开拓新客户，并积极维护客户关系；
2. 开拓渠道，对渠道经销商进行管理，并做好公司品牌推广工作；
3. 收集行业内各项信息，及时进行反馈分析。

2015.9-2017.1 广州xxx科技有限公司 销售经理

1. 负责线上和线下渠道客户的开发，市场开拓；
2. 对目标客户群体信息进行收集、分析、更新及管理；
3. 根据公司的营销方案制定针对性的销售方案计划，完成每月制定的销售目标。

2015.9-2017.1 广州xxx科技有限公司 销售代表

1. 通过网络平台和其它渠道开发客户、客户维护和销售管理等工作；
2. 制定自己的销售计划，并按计划回访客户和开发新客户；
3. 负责所属区域的产品宣传、推广和销售，完成销售的任务指标；

**技能证书Software skills**

工作技能：善于策划，沟通，市场洞察力强

语言技能：英語四六級，普通话一级甲等，精通粤语

办公技能：熟练操作EXCEL，WORD，PPT等

**自我评价ABOUT ME**

事业心强，追求成功和卓越，敢于面对风险，承担压力，乐于从事挑战性工作，为人坦诚、守信、自信；适应性强, 适应新思维、新方式、新问题和新环境;逻辑性强, 在严密分析的基础上结论，在全面考虑的前提下决断；始终坚信：作为强者要面对各种困难。