诚实守信、能承受较强的工作压力、具有良好的团队精神；有胆量和决心挑战高薪，普通话标准，吐字清晰，较强的沟通能力和应变能力，能够始终保持专业的形象；强烈的团队精神，个性主动，思路敏捷；强烈的责任感与客户服务意识；能在压力环境下有效地完成任务。

**2015.09-2018.07 广州XX学院大学 市场营销/本科**



语言能力： 英语四级以上、普通话标准

专业技能： 全国计算机等级二级，熟练使用Word、Excel、PPT等办公软件

其他技能： CI驾照

自我评价

证书技能

工作经验

教育背景

**2019.08-2020.06 XX地产有限公司 房地产销售**

工作描述：

1、负责为客户提供房屋咨询、买卖、租赁服务等相关业务，

2、通过各种渠道开发房源、客源，挖掘潜在客户，以及将客户信息、盘源信息录入公司系统，

3、熟悉掌握区域楼盘详细情况，勘察物业状况，确认权属，对物业进行专业评估、签订业务委托书，

4、接待客户，提供业务咨询，挖掘客户需求并带客户看房，跟进协商，洽谈签约并收集相关资料。

* 学历：大学本科
* 专业：市场营销
* 出生：1991.07.07
* 现居：广州天河区
* 电话：188-XXXX-XXXX
* 邮箱：XXXX@163.com

**颜丽霞 求职意向：销售顾问工作**

Personal resume

**2018.09-2019.06 XX地产有限公司 房地产销售**

工作描述：

1. 熟练掌握区域楼盘详细情况，
2. 通过电话、邮件、拜访的开发新客户，维护老客户，保留客户信息，
3. 负责客户接待、咨询工作，为客户提供专业房地产职业咨询服务，
4. 了解客户需求，促成2手房买卖或者租赁，并跟进业务与房屋过户等后续服务，
5. 负责公司的房源的开户与积累，与客户建立良好的关系。