

* 五年经销商开发管理经验，有传统行业及新兴销售渠道开发经验。
* 能够独立完成项目的策划、开发与实施及促销计划的评估和改进。
* 敏锐的市场洞察能力，应变能力，谈判技巧。
* 团队组织能力，快速开发经销商资源的能力。
* 电脑操作熟练，掌握并能熟练运用OFFICE系列办公软件。
* 良好的人际关系、具备较强的谈判技巧、营销策略能力。
* 擅长大客户商务谈判、大项目运作等；能从零搭建项目团队
* 良好的数据分析能力，能够通过数据作出相应策略。
* 英语能力良好，听说读写优秀

**XXX（广州）贸易有限公司 2012.06-至今**

**大区经理（BD）**

* 参与公司每年BD市场的战略规划，负责大客户商务合作谈判。
* 根据公司的发展需要，确定公司的商务拓展计划，并公司内部完成沟通并确认。
* 负责各大经济贸易生意开发规划，新经销商的开发及维护。
* 独立负责目标客户和战略合作客户的前期联系、客户资料收集、跟踪联系、市场考察、开发洽谈工作。
* 分析公司项目的利润模式，分解销售指标并完成计划。
* 经销商进销存管理，策划区域开发计划及方案并进行实施。
* 开发新经销商与谈判，提高公司市场份额。

工作业绩：

* 有较好的人脉资源，较强的BD拓展能力，有良好严谨的做事风格。
* 负责福建省、湖北省、江西省、湖南省、河南省、陕西省、上海区域开发共完成销量1000万。
* 超额完成公司市场份额目标，积累优质客户。

**个人资料** *personal data*

**个人技能***Personal skills*

**工作经验***Work experience*

**自我评价***Self-evaluation*

邮箱 Mailbox

XXXX@qq.com

现居住址 Residence

广州海珠区

婚姻状况 Marital status

未婚

籍贯 Place Of Origin

中国广州

出身日期 Date Of Birth

1995.01.03

姓名 Name

顾元昊

电话 Telephone

159 XXXX 5876